# SALES MANAGER – AUSSENDIENST*

## AKTIVE NEUKUNDENGEWINNUNG – PRODUKTBERATUNG, DEMOS & VERTRIEB VON LAC UND CAA

**DENTAL MANUFACTURING UNIT GMBH**
**URSTEIN NORD | PUCH BEI HALLEIN**

**VOLLZEIT** **AB SOFORT**

*Egal welches Geschlecht, Lebensalter, Herkunft, Hautfarbe oder Weltanschauung du hast. Sei einfach nur du :-)

## TECHNOLOGIE FÜR MODERNE ZAHNMEDIZIN

Die Dental Manufacturing Unit GmbH ist ein Technologieunternehmen, in dem Menschen, Ideen und Zusammenarbeit im Mittelpunkt stehen. Von der Konzeption bis zur Serienreife entwickeln wir innovative High-Tech-Geräte für die Dentalindustrie. Mit dem Clear Aligner Automat (CAA) bringen wir die automatisierte Aligner-Fertigung direkt in Praxis und Labor – weltweit. Damit ermöglichen wir effiziente und sichere Arbeitsprozesse für unsere Kunden und eine hochwertige Patientenversorgung.

# DEINE MISSION

Du bringst unsere innovativen Lösungen für die Aligner-Produktion aktiv zu neuen Kunden. Du identifizierst Verkaufschancen, sprichst Zahnarztpraxen, Kieferorthopäden und Dentallabore gezielt an und begleitest Interessenten vom Erstgespräch über Produktdemos bis zum Abschluss. Dabei bist du regelmäßig direkt beim Kunden, entwickelst langfristige Beziehungen und arbeitest eng mit Sales, Marketing und unserem technischen Team zusammen.

- **Aktive Neukundengewinnung:**
  Du identifizierst potenzielle Kunden, gehst aktiv auf sie zu und entwickelst neue Verkaufschancen für unsere Produkte LAC und CAA.
- **Beratung & Produktpräsentation:**
  Du verstehst die Anforderungen von Praxen und Laboren, erklärst den Mehrwert unserer Lösungen und führst persönliche sowie digitale Produktdemos durch.
- **Außendienst & Kundenbesuche:**
  Du planst Kundentermine eigenständig, präsentierst unsere Produkte vor Ort und baust vertrauensvolle, langfristige Kundenbeziehungen auf.
- **Angebote & Verkaufsabschlüsse:**
  Du begleitest Interessenten durch den gesamten Vertriebsprozess, erstellst Angebote und verfolgst konkrete Verkaufschancen bis zum Abschluss.
- **CRM & Pipeline-Management:**
  Du dokumentierst Kontakte, pflegst Verkaufschancen in unserem CRM und verfolgst Leads strukturiert und konsequent nach.
- **Partner, Messen & Teamwork:**
  Du arbeitest mit internationalen Vertriebspartnern zusammen, repräsentierst DMU auf Fachmessen und gibst Marktfeedback an Marketing und Entwicklung weiter.

# DAS BRINGST DU MIT

- **Vertriebliches Fundament:**
  Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. vergleichbare Qualifikation – idealerweise mit Erfahrung im beratungsintensiven B2B-Vertrieb.
- **Eigeninitiative & Abschlussstärke:**
  Du hast Freude an aktiver Kundenansprache, gehst offen auf Menschen zu und verfolgst Verkaufschancen selbstständig und verbindlich.
- **Technisches Interesse:**
  Du kannst dich rasch in erklärungsbedürftige Produkte einarbeiten und komplexe Abläufe verständlich vermitteln; Dental- oder Medizintechnikkenntnisse sind von Vorteil.
- **Kommunikation & Kundenorientierung:**
  Du überzeugst durch professionelles Auftreten, gutes Zuhören und klare Kommunikation – vom ersten Kontakt bis zur Kaufentscheidung.
- **Organisation & Reisebereitschaft:**
  Du planst Außendiensttermine eigenständig, arbeitest zielorientiert und bist gerne unterwegs, um Kunden persönlich zu betreuen.
- **Tools & Systeme:**
  Du arbeitest sicher mit Office-Anwendungen und nutzt CRM-Systeme für eine transparente und strukturierte Vertriebsarbeit.
- **Sprachen:**
  Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift und fühlst dich im internationalen Kundenkontakt wohl.

**Du hast Freude am aktiven Verkaufen und am Kontakt mit Kunden?** Wenn du Eigeninitiative, Überzeugungskraft und Interesse an innovativer Dentaltechnik mitbringst, bist du bei uns herzlich willkommen!

# WIR BIETEN

**FLEXIBLE ARBEITSZEITEN**

**ARBEITSZEIT-BONUS**

**4-TAGE-WOCHE OPTION**

**MENTOREN-PROGRAMM**

**BERUFLICHE WEITERBILDUNG**

**ESSENSZULAGE**

**GUTE ANBINDUNG**

**PARKPLATZ**

Das Mindestgehalt gemäß Kollektivvertrag beträgt auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung € 44.048,– brutto pro Jahr (Verwendungsgruppe IV, KV Angestellte im Gewerbe, Handwerk und Dienstleistung). Abhängig von Qualifikation und Berufserfahrung ist eine deutliche Überzahlung vorgesehen.

# JOIN OUR TEAM

**Bist du bereit, neue Kunden für LAC und CAA zu begeistern und unsere Produkte aktiv am Markt zu positionieren?** Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Sende uns einfach deine Bewerbung an
Christine Gerlach | c.gerlach@dmu-gmbh.at

**DENTAL MANUFACTURING UNIT GMBH**
Urstein Nord 24 | 5412 Puch bei Hallein

dmu-gmbh.at